# 転売禁止特約の有効性(1)

弁護士 住田 浩史

### 1 はじめに:転売は「悪」か

本稿及び次稿では、商品の転売を禁止すべきか、あ るいは、禁止できるか、というテーマについて考える。 転売とは、購入した商品を再び-売る (resell) 行為 であるが、ここでは、とくに転売のうち、問題となり がちな行為、すなわち「購入した商品を購入価格より も高額で売る行為」について考えてみる。

転売は、いつ発生するか。例えば、いつでもどこで も自動販売機で130円で買えるコーラは転売されるこ とはない。転売は、需要が供給を上回る状況でしか発 生しない。そして、経済学者の飯田泰之」によれば、 転売がさかんにまたは高値で行われる市場ほど、転売 による「消費者余剰」(例えば、ある消費者がその商品 に最大1000円出してもよいと考えている場合、もしこ れが300円で買えたとすれば、その消費者余剰は700円 である。一般に消費者余剰の総和が大きいほど、市場 において消費者が豊かさを享受しているといえる。)の 向上が生じやすいという。これは「転売屋ばかりが得 をして、みんなが損をする」という一般的な「悪」の イメージに反するものである。

以下、飯田が挙げる例を少し改変して紹介する。

消費者100人の市場で、ある商品について1000円出 してもよいと考えている人が10人、500円出してもよ いと考えている人が15人、100円出してもよいと考え ている人が75人いるとする。他方で、生産者は、100 円で販売するものとする(もちろん、これは需要を読 み損ねているのだが、需要は販売前に正確に読めるわ けではない。)。

もし、100人全員が商品100個を100円で無事買えた とすれば、消費者需要の総和は、(1000-100)×10+ (500-100) ×15+ (100-100) ×75=15000円となる。 つまり、100人は、みんなで15000円分、豊かになった のである。

次に、転売が起こり得る場合、すなわち需要が供給 を上回る場合を考える。生産者の生産能力では25個が 精一杯であったとしよう。まず、くじ引きの場合はど うか。入手できる確率は25/100=1/4であり、消費者 余剰の総和の期待値は、15000×1/4=3750円である。

ここで、転売者の登場である。くじ引きではなく、 転売者が生産者から100円で25個購入し、500円で25個 で販売した場合はどうか。この場合、(200円なら買う という75人以外の)25人が購入することになる。この 場合の消費者余剰の総和は、(1000-500)×10+(500-500)×15=5000円であり、くじ引きの場合の総和を上 回る。

もちろん、これは一例であり、転売者が介在すれば 常にくじ引きよりも消費者余剰が大きくなるというわ けではない。しかし、少数の消費者の商品に対する評 価と生産者の値付けの乖離が大きければ大きい(転売 が行われるのはこういうケースばかりであるが) ほ ど、消費者余剰の向上が生じやすい (例えば、上記の 「1000円出してもいい層」10人のうち1500円出しても いいと思っている人が5人いた場合の消費者余剰の総 和を考えてみよ。)。

他方で、生産者の売上は100×25個=2500円であ り、転売がある場合とない場合で全く変わらない。

さて、「転売で儲けているのは転売屋だけだ、消費 者や生産者はみんな損をしている」としばしば批判さ れる。なるほど、転売者は、たしかに上記の例では転 売コストを度外視すると(500-100)×25個=10000円 を儲けている。これは、確かに生産者(や消費者)に比 べて儲けすぎのように思え、また、フリーライド(本 当は転売コストや転売できないリスクもあるのである が、それはさておき) 的でなんとなく「ずるい」感じ がする。よって、このような転売をre-sellではなく scalpと呼び、蛇蝎のごとく嫌うという向きもよくわ かる。しかし、生産者も消費者も、転売によって必ず しも損をしていない(むしろ、総体的には豊かになっ ている。転売者を広い意味での消費者としてみること が許されるならば、さらにその総和は大きい。)のである。

また、転売により「一部の消費者だけが満足し、本 当にほしい人の手にわたらない」という批判もされる ことがある。とくに、上記の例でいえば、「200円なら 買ってもいい」75人からすれば、転売者さえいなけれ ば購入できた可能性があったわけであり、その機会を 喪失させられた、ということで気分は悪いであろう。 しかし、商品を「本当にほしい」人とは、果たして誰 のことであろうか。むしろ、上記の例でいえば「1000 円出してもよい という人こそが「本当にほしい」人 であり、それ以外の指標をもって、例えば「ファン歴」2 や「愛情の程度」などをもって「本当にほしい人」を 決めることはできない(あるいは決めてはならない)、 というのが、資本主義の根本的な考え方である。上記 の例において75人が商品を購入できないのは、くじ引 きに比べて、やむを得ないことだという考え方も成り 立つのである。

#### 2 転売に関する法規制

このように、資本主義社会においては転売を一般的 網羅的に禁止することはなく、わが国においてもその ような法律はないが、いくつかの例外がある。

## (1) 国民生活緊急措置法26条1項

嗜好品ではなく生活必需品については、本来、需 要に対して供給が足りない、という事態は考えられ ず、転売は、通常起こりにくい。転売者が高額な金 額を提示してもほかから買えばよいので転売は成り 立たないのである。しかしながら、私たちはごく最 近、2020年、Covid-19の急激な感染拡大で、マス クや消毒液の不足と高額転売を経験した。多くの人 が、マスク一箱が5000円で売られていたのを覚えて いるであろう。このような生活必需品についての高 額転売は、「本来、この値段ではとても買えないが、 感染拡大を防ぐために必要なのでしかたない」とい う状況につけこむものであって、これは「悪い転売」 であり、禁止されてもよい。

政府は、2020年3月15日にはマスクについて、同 年5月26日には消毒液について国民生活緊急措置法 26条1項3に基づく「生活関連物資等」に指定し、 購入価格を超える転売を禁止した(なお、同年8月29 日に指定は解除されている。)。4

## (2) チケット不正転売禁止法

次に、嗜好品であっても、芸能、音楽、スポーツ 等のイベントのチケットは、通常の商品とは異な り、席数や入場者数が物理的に限られており、需要 を満たすだけの供給を行うことが類型的に極めて困 難であり、行き過ぎた転売がおきやすいとされ、と くにチケット自動購入botを利用したオンラインで の買い占めなどが問題視され、2010年代から諸外国 でも転売を禁止する法律が次々と制定された。

わが国でも2019年6月14日に特定興行入場券の不 正転売の禁止等による興行入場券の適正な流通の確 保に関する法律(チケット不正転売禁止法)が施行さ れ、下記①~③の要件を満たしたイベントのチケッ トの購入価格を超える転売が禁止されている。

- ① 販売に際して、同意のない売買が禁止されてお り、そのことがチケットの券面(電子チケットは 映像面)に記載されていること
- ② 日時、場所、座席(資格)が指定されたものであ

ること。

- ③ 座席指定の場合、購入者の氏名・連絡先を確認 する措置が講じられており、そのことが券面に記 載されていること。
- (3) 迷惑防止条例(ダフ屋行為の禁止)

また、(2)に先立ち、多くの都道府県で、いわゆる 「ダフ屋行為」を禁止する条項を含む迷惑防止条例 が定められており、公共の場所または公共の乗物内 でのチケットの転売や、転売目的の購入が禁止され ている。5この規制は、上記(2)とは規制の対象とな るチケットの種類及び対象行為が異なることに注意 が必要である。

#### (4) 詐欺罪: 転売目的購入の禁止

なお、上記チケット不正転売禁止法以前の事件と して、転売目的でのコンサートチケット購入行為が 刑法上の詐欺罪にあたるとした神戸地判平成29年9 月22日 (ウエストロ-2017WLJPCA09226002) があ るので紹介する。

判決は、詐欺罪の成否について、①真にコンサー トに参加したい一般客の機会が奪われる、②一般客 が適正価格を著しく超過した暴利価格を支払うこと を余儀なくされる、③最終的に音楽業界全体に大き な不利益が生じる、という点を重視し、売り手とし て、買い主の転売目的の有無については「重要事項」 であるから、その目的を秘して購入することは「欺 (あざむ)く行為」にあたる、とした。しかしながら、 個人的法益を保護法益とする詐欺罪の成否の基礎と なる転売意思の有無の「重要事項」該当性の判断に 際し、一般客の機会損失や音楽業界の全体の損失な どを読み込むことには疑問なしとしない。被告人が 詐欺罪の成立を認めており、弁護人も罪の成立をと くに争う主張をしていないものと考えられることに も照らせば、先例としての価値は疑わしい。

#### 次号に続く

以上みてきたとおり、転売イコール悪、と単純には いえず、むしろ、資本主義社会のわが国では転売は原 則自由であり、例外的に禁止されることがあるに過ぎ ない、というのが、転売をめぐる法規制の状況である。

付言すれば、転売は、法形式上は単なる売買に過ぎ ず、これを広く(例えばチケット不正転売禁止法より も広く) 規制しようと思えば、私人間の取引行為への 広汎な干渉を招くこととなる。また、実際に取り締ま ろうとすれば、およそありとあらゆる売買を監視しな ければならず、困難を極めるであろう。そうすると、

あたかも禁酒法時代のごとく、ペナルティをおそれない一部の転売屋の台頭とそれに群がって密かに転売品を求める消費者という事態を招き、むしろ転売による弊害が強まるおそれすらある。

転売は、多くの消費者からはもちろん、消費者を大事にしたい生産者からも非常に嫌われている。しかしながら、残念なことに、これを一般的・網羅的に転売を禁止するだけの根拠はなく、また、これを規制するよりも規制しない方がましであり、転売禁止以外の方法で工夫をこらして、転売に対抗していかざるを得ないであろう。

続いて、私人間における転売禁止特約条項及びその 違反に伴うサンクションは有効か、という本論に入っ ていきたいところであるが、紙面が足りないため、次 号に譲る。

- 1 飯田泰之「転売擁護の基礎理論とその陥穽〜余剰と価格差別」、 2021年、https://note.com/iida\_yasuyuki/n/n699294e98ac4
- 2 もちろん、生産者としては、できれば、商品に興味がなく転売益だけに興味がある転売者に商品を渡したくない。やはり、その商品の「ファン」であり「愛情」を継続的に注いでくれる消費者に対して商品を入手してもらいたいと考える。それが、継続的・安定的なビジネスにつながるからである。その商品のファンも、転売のせいで、一回ならず何回チャレンジしても全然ほしい商品が買えない、となれば、いつかはファンであることをやめてしまうであろう。これは、長い目でみれば生産者にとって、もちろん損失である。

その場合は、例えば、ファンクラブに一定期間登録しなければ 購入することができないなどのしくみを整えるなどの工夫が考 えられよう。

- 3 同項は「物価が著しく高騰し又は高騰するおそれがある場合において、生活関連物資等の供給が著しく不足し、かつ、その需給の均衡を回復することが相当の期間極めて困難であることにより、国民生活の安定又は国民経済の円滑な運営に重大な支障が生じ又は生ずるおそれがあると認められるときは、別に法律の定めがある場合を除き、当該生活関連物資等を政令で指定し、政令で、当該生活関連物資等の割当て若しくは配給又は当該生活関連物資等の使用若しくは譲渡若しくは譲受の制限若しくは禁止に関し必要な事項を定めることができる。」としている。
- 4 消費者庁ウェブサイト「生活関連物資についての取組」 https://www.caa.go.jp/policies/policy/consumer\_policy/ information/notice/efforts\_004.html
- 5 例えば、京都府迷惑防止条例第8条は、「何人も、公共の場所又は公共の乗物において、入場券等(入場券、観覧券その他の公共の娯楽に供する施設を利用することができる権利を証する物又は乗車券、特急券その他の公共の乗物を利用することができる権利を証する物をいう。以下同じ。)について、不特定の者に転売し、又は不特定の者に転売する目的を有する者に交付するため、立ちふさがり、つきまとい、呼び掛け、ビラその他の文書図画を配布し、若しくは掲出し、又は公衆の列に加わって、買い、又は買おうとしてはならない。
  - 2 何人も、公共の場所又は公共の乗物において、転売する目的で得た入場券等を、不特定の者に対し、立ちふさがり、つきまとい、呼び掛け、ビラその他の文書図画を配布し、若しくは掲出し、又は入場券等を提示して、売り、又は売ろうとしてはならない。」としてダフ屋行為を禁じている。